

Читайте
программу до
конца. Вас
ждет сюрприз!

acer

Партнерская программа

3 квартал 2013

1. Почему Acer



Компания **Acer** является одним из ведущих компьютерных брендов в мире и занимает лидирующие позиции на российском рынке. **Acer** представляет **Партнерскую программу** для авторизованных дилеров.

Цели и задачи Партнерской программы:

- Расширение розничного бизнеса партнера (розничные и сетевые магазины);
- Увеличение доли мобильных компьютеров **Acer** в бизнесе партнера.

Благодаря двухуровневой системе дистрибуции, продукция **Acer** является одной из самых прибыльных и удобных для реализации с помощью партнеров.

Преимущества для участников Партнерской программы:

- Предложение полного спектра продукции **Acer** от производителя;
- Сервисная поддержка;
- Совместный маркетинговый фонд / Рибейты;
- Информационная поддержка / POS / Обучения и тренинги / Демонстрационные юниты;
- Защита склада.

Гарантией взаимовыгодного сотрудничества является соблюдение партнерами рекомендованных условий программы для поддержания высокой прибыли и эффективное использование совместного маркетингового фонда.

2. Условия участия / Авторизация партнера



Обязательные условия для участия в Партнерской программе Acer:

- наличие на веб-сайте партнера специального раздела (раздела каталога), посвященного продукции **Acer**;
- Назначение контактного лица (-а), ответственного (-ых) за работу с **Acer**.

В Партнерской программе участвуют мобильные ПК:

- ноутбуки, ультрабуки и нетбуки **Acer** и **Packard bell**

Внимание! Бизнес-линейка ноутбуков Acer Travel Mate в данной программе не участвуют

Закупки осуществляются через авторизованный канал сбыта:

Мастер-дистрибьюторы и официальные оптовые партнеры:

ELKO, LANCK, Marvel, Merlion, OCS, Технотрейд, ПРОНЕТ, Абсолют, Формоза, Сетевая Лаборатория, Ресурс Медиа,

Принять участие в Партнерской программе Acer могут только авторизованные партнеры.

Для того, чтобы стать участником **Партнерской программы**, необходимо:

- Направить заявку на участие своему менеджеру **Acer** (контакты указаны в конце программы);
- Согласовать с менеджером **Acer** по электронной почте условия участия и планы на ближайший квартал.

Стать авторизованным партнером можно, заполнив форму регистрации на сайте <http://partner.acer.com>.

В результате регистрации партнеру будет присвоен уникальный идентификационный номер Acer ID, который используется в отчетах по продажам дистрибьюторов и позволяет определить объем бизнеса партнера.

3. Бонусная программа



Партнерская программа Acer делится на две составляющие: маркетинговая поддержка и бонусная часть.

Величина и схема компенсации в рамках программы зависит от статуса партнера и доли Acer и Packard bell в общем объеме бизнеса партнера.

Бонусная часть выплачивается на основании еженедельных отчетов по продажам от авторизованных партнеров, которые необходимо подавать в систему «Zyme» по адресам: acr_md_reports@acer.ru, acer@zymesolutions.com, julia_Rybak@acer.ru. Вовремя не поданные отчеты о продажах не будут учтены при подсчете бонусов.

При перевыполнении установленного плана, начисление рибейта осуществляется в соответствии со статусом партнера. Пример: План 100шт. Выполнение 301шт. Начисляем 0.5% рибейта.

Статус партнера	Квартальный план закупок, шт	Рибейт, %	MDF, р.	Ответственный менеджер
Acer Gold	более 500	1.5	200K	Илья Дудченко Николай Сазонов Усачев Кирилл
Acer Silver	более 300	1	150K	
Acer Point	более 100	0.5	50K	
Acer Generic	менее 100	0	0	

Статус партнера присваивается по достижению квартального плана и действует в течение следующего квартала.

Бонус начисляется на основании отчетов от дистрибьюторов, которые являются ответственными за их достоверность.

В случае, если партнер не выполнил планы, бонус не выплачивается.

Маркетинговая поддержка



Каждому участнику программы оказывается поддержка для маркетингового продвижения и развития продаж.

Ее размер и характер определяется в соответствии со статусом партнера:

Статус	Обучение	Сервисная программа	Сертификат авторизованного партнера	Раздел сайта Асер «Где купить»	POS	Защита склада, дни	MDF, руб	DEMO	Промоутеры в магазинах	Бренд зоны
Acer Gold	Персональный выезд тренера	ДА	ДА	ДА	ДА	30	ДА	ДА	По согласованию	По согласованию
Acer Silver						-		-		
Acer Point	Тренинг					-	-	-	-	
Acer Generic						-	-	-	-	

Партнеры со статусами Point имеют право использовать MDF и рассчитывать на компенсацию совместной рекламы.

MDF подтверждается после согласования медиаплана с менеджером Асер. MDF может быть потрачен в текущем квартале и не может быть перенесен на следующий квартал. В случае, если партнер не выполнил согласованный план продаж, MDF начисляется пропорционально выполнению плана.

MDF начисляется после предоставления отчета, в который входят финансовые документы, фотографии, эфирные справки, скрин-шоты и отчеты по продажам акционной продукции. Отчет должен быть предоставлен в течение следующего за акцией квартала, в противном случае MDF не выплачивается.

В форме запроса должен быть указан дистрибутор, через которого будет проводиться компенсация активности.

Доля участия в совместных акциях с Асер составляет 50%.

Условия	Point
Продукция, участвующая в DEMO-программе	Ноутбуки Acer Aspire V3 (с IPS-матрицей) , Acer Aspire V5 с Touch-экраном, Acer Aspire R7 Ультрабуки Acer Aspire M5, Acer Aspire S5, Acer Aspire S7
Количество разных моделей продукции Acer на полке	Одна конфигурация на магазин (не более 6 моделей)
Формат магазина для участия в программе	по согласованию с менеджером Acer
Срок размещения DEMO-образцов	Квартал
Постоянно пополняемый склад	Не менее 1шт каждой DEMO-модели
Размещение DEMO-образца на полке	- открытая выкладка - отсутствие транспортировочной пленки - включенное состояние (ролик Acer)
Компенсация витринного образца	25%
Отчетность	Датируемые фотографии витрин с DEMO-образцами

Для участия в программе необходимо обратиться к менеджеру Acer для заполнения формы с указанием магазинов, моделей и даты размещения образцов на витринах.

POS-материалы



Компания **Acer** предлагает POS материалов, сувенирной продукции, бренд-зон для продвижения устройств Acer в Вашем магазине.

Бренд-зоны – специально оборудованные демо-стенды для демонстрации продукции Acer:

- Тач зона (Touch zone) для демонстрации продукции **Acer** с возможностями тач скрина
- Полка для планшетов
- Стойка для продукции, пр.



Вся информация о доступных POS материалах, бренд зонах, сувенирной продукции представлена на партнерском портале в разделе Рекламные материалы (<http://partner.acer.com>).

Для получения POS материалов и установки бренд зона Acer в Вашем магазине нужно заполнить форму заказа, которая доступна на партнерском портале и отправить ее Вашему менеджеру в Acer или на адрес partners@acer.ru

Sales KIT

- шелфтокер
- листовка A5 формата
- плакат A3 формата
- плакат A4 формата
- wobлер 100 мм
- бэкграунд



Обучение продавцов



Компания Acer проводит обучения для продавцов с целью повышения и улучшения знаний о продукции Acer.

Партнер имеет право запросить информацию о теме тренинга за 14 дней до проведения.

Для проведения обучения в Вашем городе, пожалуйста, отправляйте заявку тренинг-менеджеру (контакты в конце программы).

Для партнеров, которые не имеют возможности присылать продавцов на тренинги, мы предлагаем онлайн тренинги на ресурсе <http://webinar.ru>



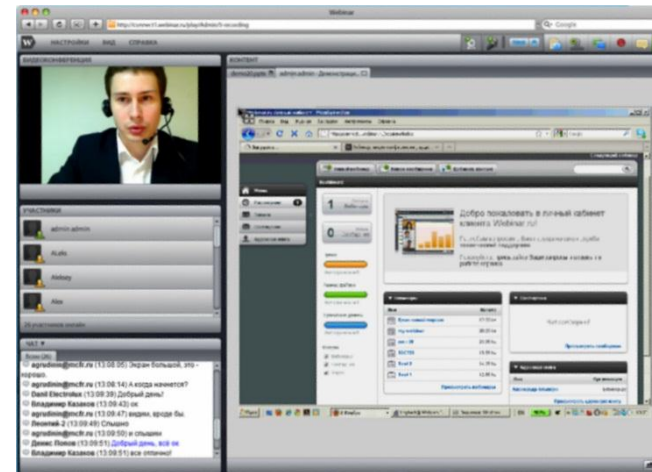
Подарки

участникам тренингов



Тренинги

Acer & Microsoft



Вебинары

Новый формат обучения:
просто, быстро, удобно

Расписание обучений на 2й квартал можно найти на **Партнерском портале Acer Synergy** в разделе Тренинги <http://partner.acer.com> или получить у менеджера Acer.

Сервисная программа **Acer** для авторизованных партнеров предусматривает:

- Процедура DOA (Dead on Arrival) - DOA случаем считается обнаружение неисправности оборудования при его первом включении (до продажи конечному клиенту)
- Процедура выкупа гарантийного оборудования для авторизованных партнеров **Acer** – предусматривает возможность выкупа техники **Acer** в следующих случаях:
 - ✓ По истечении 31 календарного дня с момента сдачи оборудования в гарантийный ремонт
 - ✓ Оборудование было сдано в гарантийный ремонт, но АСЦ не завершил ремонт до истечения установленного законом срока
 - ✓ При обращении клиента с неисправным оборудованием на руках и предъявлении требования о расторжении договора купли-продажи или замене товара на новый.



Полную версию сервисной программы можно скачать на **Партнерском портале Acer Synergy**

<http://partner.acer.com> или получить у менеджера **Acer**.

Запущен партнерский портал **Acer Synergy** – ресурс для авторизованных партнеров **Acer**, где представлена вся актуальная информация для поддержания продаж:

- Партнерские и дистрибьюторские промо программы;
- Прайс-листы;
- Информация о POS материалах и ссылка на скачивание;
- Примеры демо зон и форма заказа;
- Сувенирная продукция;
- Сертификаты авторизованных партнеров;
- Ссылка на ftp с логотипами и изображениями продукции;
- Информация о тренингах;
- Информация о сервисе;
- Контактная информация.

Портал доступен по адресу <http://partner.acer.com>, для входа необходимо указать логин / пароль, которые партнер получает при регистрации. Для восстановления пароля перейдите по ссылке «Забыли пароль». Если Вам не удалось восстановить информацию, обратитесь к своему менеджеру в Асер или отправьте запрос на адрес partners@acer.ru.

На портале доступна форма регистрации, заполнив которую можно стать авторизованным партнером и получить **Acer ID**, что позволит участвовать в **Партнерской программе**.



Контактная информация



Имя	Должность	Телефон	E-mail
Илья Дудченко	Менеджер по работе с ключевыми партнерами СЗФО, ЮФО и ПФО	(965) 445 82 47	Ilya.Dudchenko@acer.com
Николай Сазонов	Менеджер по работе с ключевыми партнерами ЦФО, ДВФО	(903) 210 00 61	Nikolay.Sazonov@acer.com
Кирилл Усачев	Менеджер по работе с ключевыми партнерами УФО и СФО	(963) 996 71 07	Kirill.Usachev@acer.com
Денис Задорожний	Тренинг менеджер	(903) 298 80 11	Denis.Zadorozhniy@acer.com
Сергей Денисов	Маркетинг-менеджер	(967) 221 77 82	Sergey.Denisov@acer.com

Производитель оставляет за собой право изменить условия программы, предупредив об этом всех участников за 14 календарных дней до вступления в силу новых правил.

При нарушении партнером рекомендованных условий программы, производитель в праве пересмотреть размер бонусной части или деавторизовать партнера, как участника партнерской программы.

Тел. 212-28-88 Факс 212-28-89

www.acer.ru

partners@acer.ru



Приглашаем принять участие в акции!



В 3 квартале 2013 года компания Асер объявляет о запуске призовой акции «За пределами возможного».

Каждому авторизованному партнеру при выполнении плана предоставляется возможность стать обладателем одного из 5 автомобилей Land Rover Defender, которые будут разыграны по итогам квартала на большой конференции Асер.



Условия акции:

- При согласовании плана закупок каждый партнер автоматически становится участником акции «За пределом возможного».
- За каждые 100 ноутбуков, купленные в 3 квартале 2013 года партнер получает лотерейный билет на розыгрыш автомобиля. Чем больше лотерейных билетов, тем больше шансов на выигрыш автомобиля.
- Лотерейные билеты являются активными только при выполнении плана
- Текущая акция не влияет на рибейтную сетку и маркетинговые бюджеты.

acer

УДАЧИ!